

نکته‌ای که

**موفقیت قان را
در هر پرونده**

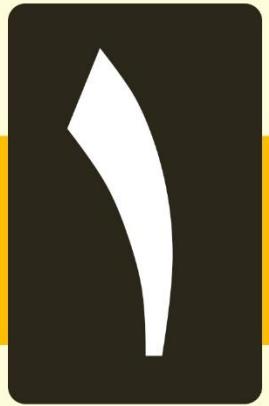
تضمین می‌کند



نویسنده: داود چشمی

**مدیریت گروه وکلای حکمت
۱۸ سال سابقه وکالت**





تدارک و برنامه ریزی در پرونده ها

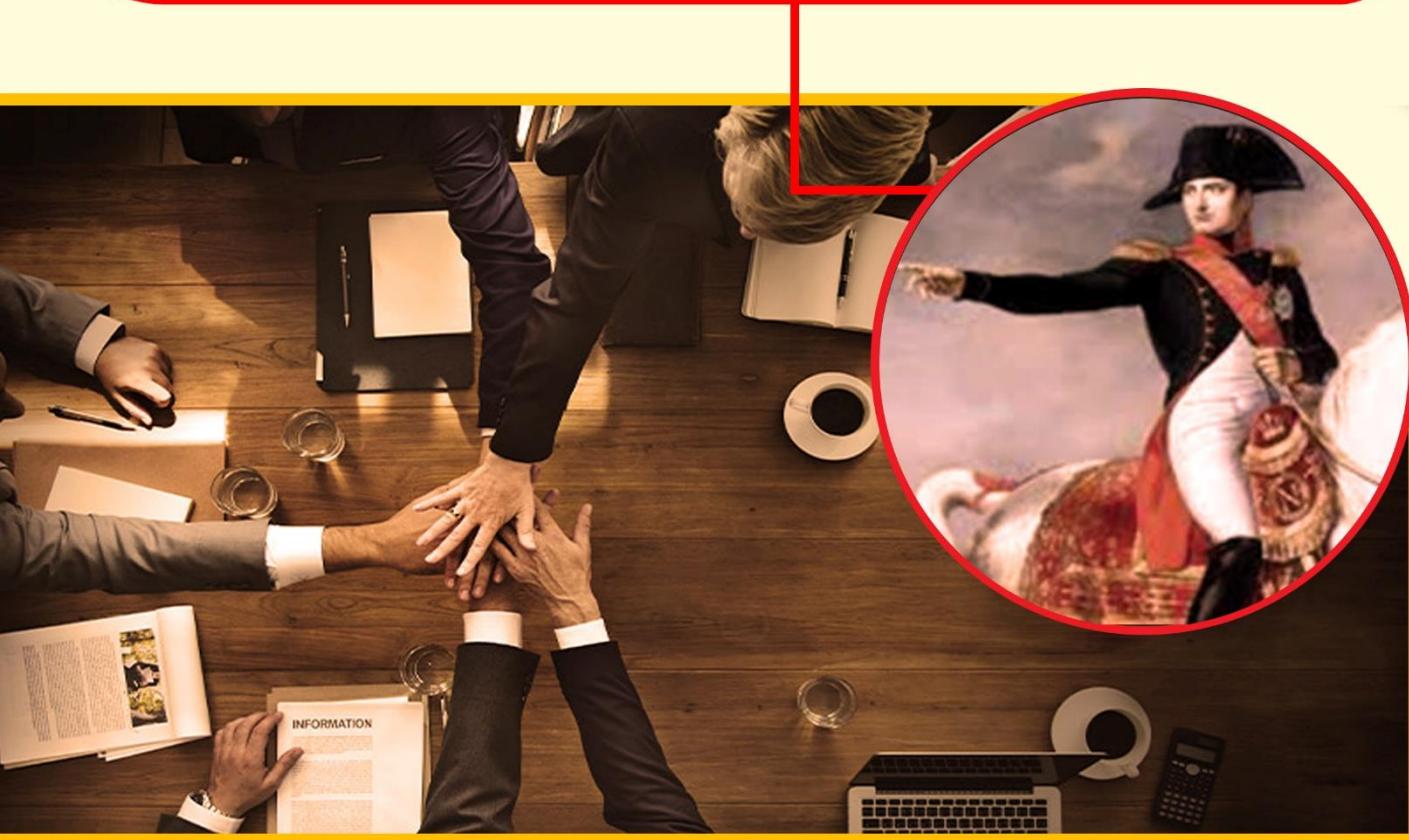
ناپلئون بناپارت علت موفقیت خود را در تمام جنگ ها تدارک و برنامه ریزی

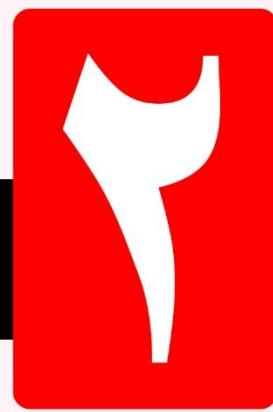
می داند بنابراین بمنظور موفقیت در پرونده تان، اولین گام تهیه استراتژی جنگ و تاکتیک ها و تکنیک ها، بمنظور موفقیت در پرونده تان است.

طبق قانون ۹۰/۱۰: هر ده دقیقه از وقت که صرف برنامه ریزی در کار

می شود ۹۰ دقیقه در زمان خود صرفه جویی می شود و احتمال موفقیت تان

را به مراتب بیشتر می کند.





پوشش و لباس

طی تحقیقاتی که در کشور آمریکا صورت گرفته اکثر متهمین مردی که در روز دادگاه از کت و شلوار استفاده می کردند در دادگاه نتایج موفقیت آمیز کسب کردند. بنابراین نوع پوشش شما در ذهنیت قاضی اثر گذار است و این ذهنیت در مورد خانم ها هم وجود دارد، بنابراین سعی کنید پوشش مناسب و در خوری داشته باشید.





مطالعه پرونده قبل از حضور در

روز رسیدگی دادگاه

قبل از فرارسیدن وقت رسیدگی در دادگاهها، ضمن حضور در دفتر

دادگاه تقاضای مطالعه و اخذ کپی از مدارک پرونده را بنماید، و بدون

بررسی و مطالعه آنها و مشورت با وکیل در دادگاه حاضر نشوید، چراکه

امکان دارد قافیه را ببازید.

نکته: امکان دارد در پرونده کیفری، دفتر دادگاه پرونده را در اختیار شما

قرار ندهد بنابراین سعی کنید از طریق وکیل اطلاعاتی را بدست آورید

بدانید مشاوره با یک وکیل تاثیر بسزائی در موفقیت شما در پرونده دارد

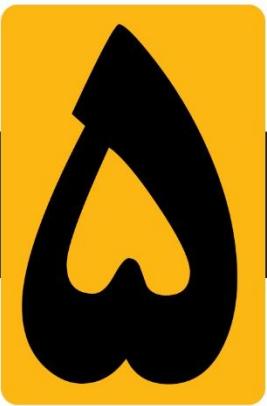




مشورت با یک وکیل مجبوب و متخصص



آیا افراد عادی، با خواندن یک یا چند کتاب می توانند به نتایج موفقیت آمیز در یک پرونده برسند؟ خیر چون بستر قوانین چه مرتبط و یا غیر مرتبط، وسیع و گستردگی داشد و برای موفقیت در پرونده علاوه بر علم تئوریک (دانشگاهی)، نیاز به تجربیه و قدرت استدلال و استنباط هم هست که شما نمی توانید با خواندن یک یا چند کتاب بدست آورید.



تهیه یک لایحه قبل از جلسه دادگاه

+ استفاده از نقشه ذهنی



منظور از لایحه متن اظهارات خود، بصورت مکتوب به منظور ارائه به دادگاه است.

بمنظور آنکه بتوانید در جلسه دادگاه، خوب از حق خود دفاع کنید نیاز به تهیه یک لایحه دارید چرا که در جهت تفهیم مطالب به قاضی و آمادگی شما، تاثیر زیادی دارد.



جمع آوری آدله

سعی کنید در هر جلسه ای که با طرف مقابل دعوی خود، دارید، بمنظور
جلوگیری از تضییع حق تان صورت جلسه تهیه کنید و شهود و فیلم بگیرید
بدانید یکی از مواردی که قدرت مذاکراتی شمارا بالا می برد، قدرت
ادله شما است.





حضور در جلسه دادگاه

گرچه وکیل هم دارید حضور شما در

جلسه دادگاه بار روانی زیادی دارد و

در ذهنیت قاضی اثر گذار است.



زبان بدن

خونسردی

اولین سلاح برای برخورد با دشمن **حفظ خونسردی** است
پس بدانید اگر طرف مقابل عمدتاً شما را عصبانی کرده،
زود عصبانی نشوید چرا که قافیه را باخته اید.

عصبانی کردن افراد یکی از ترفندهای مذاکراتی است که
افراد بمنظور از دست دادن قدرت تمرکز و به انحراف
کشیدن موضوع و ایجاد ذهنیت بد برای قاضی استفاده
می‌شود.



- از زبان بدنی که نشانه فریب و دروغ است بپرهیزید مانند دستان گره کرده - خارندان سر و گردن و...
- از سرک کشیدن به دادگاه بپرهیزید چرا ذهنیت قاضی را نسبت به شما تحت تاثیر قرار می‌دهد.

نکته

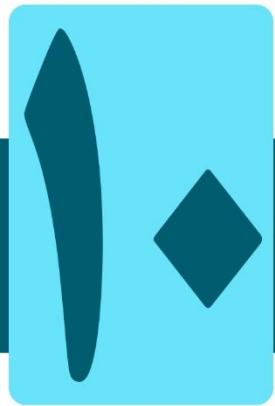
۹

تکنیک و تاکتیک جنگهای روانی را بلد باشید



بدانید صرفا کشاندن پرونده تان به دادگاه موجب برندۀ شدن شما نمی شود برای موفقیت، باید انواع و اقسام تاکتیک و تکنیک های جنگ روانی با افراد را، بلد باشید.

قدرت پیش بینی داشته باشد

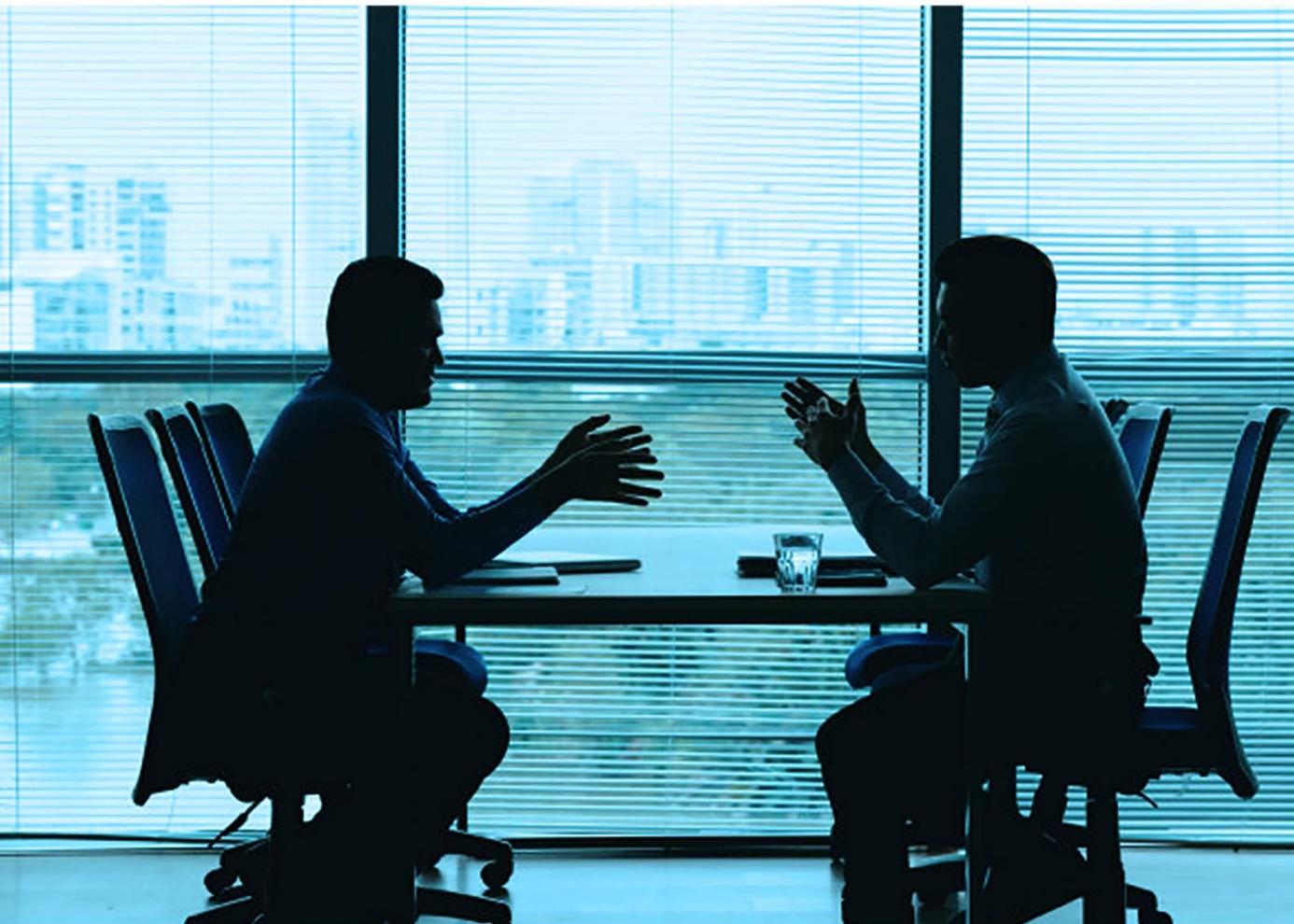


کارها بین از ابتداتا انتهای
وای برای آنکه دور اینیش نیست

چشم روشن ساز از اندیشه ها
عقلی جزپیش بینی نیست

از قبل تمام راهها و مراحل کار را، پیش بینی کنید، بدون بررسی
جوانب امر وارد فاز طرح دعوی با طرف مقابل نشوید.

قواعد مذاکره و متقاعد سازی را بدانید



بطور مثال:

با افرادی که توان درک، شعور و فهم کلمات شما را ندارند وارد فاز مذاکراتی نشوید.



گروه وکلای حکمت

با مدیریت داود چشمی

با بیش از ۱۸ سال سابقه وکالت و دفاع از
صدھا پرونده کیفری، حقوقی، تجاری،
خانوادگی و ثبتی و ارائه خدمات و
مشاوره حقوقی به صاحبان کسب و کار
و مدیریت و انتشار دانش حقوقی بر اساس
نیاز های مخاطبین ، یکی از بهترین و
موفق ترین وکلا در این حرفه است.